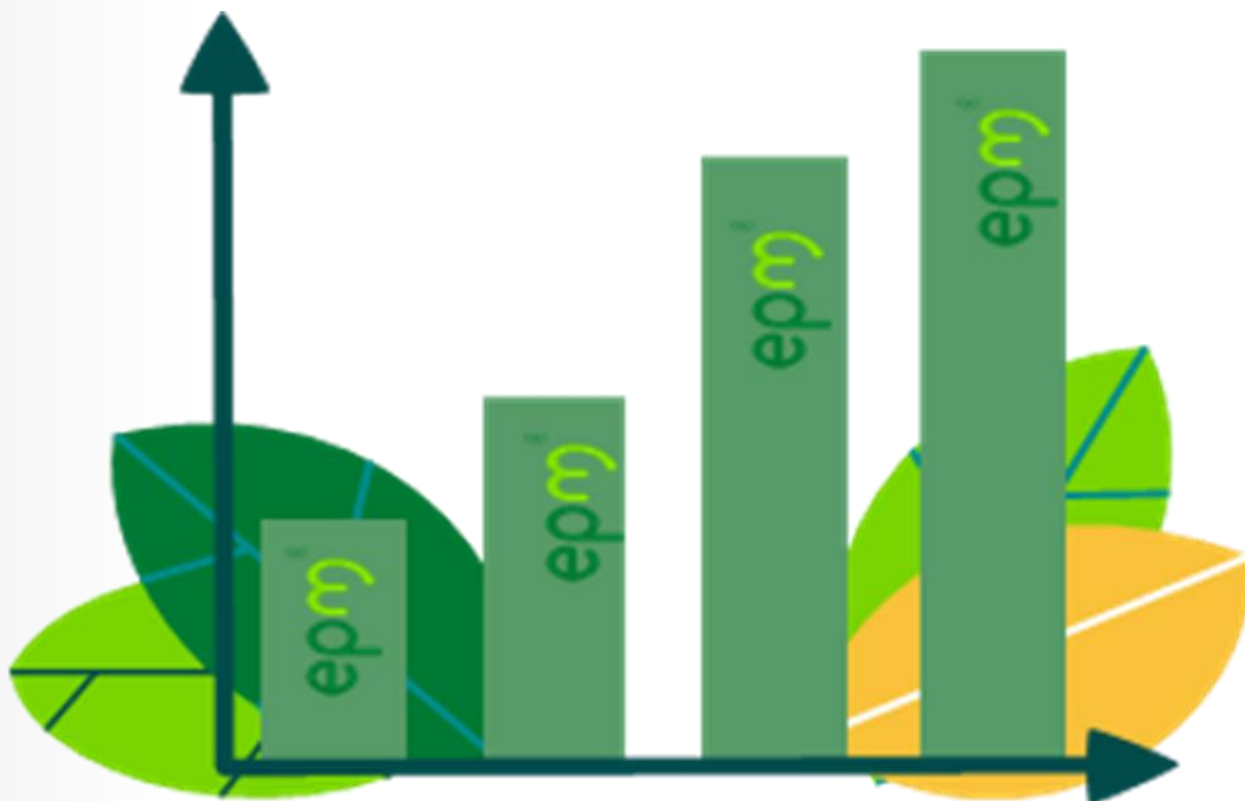


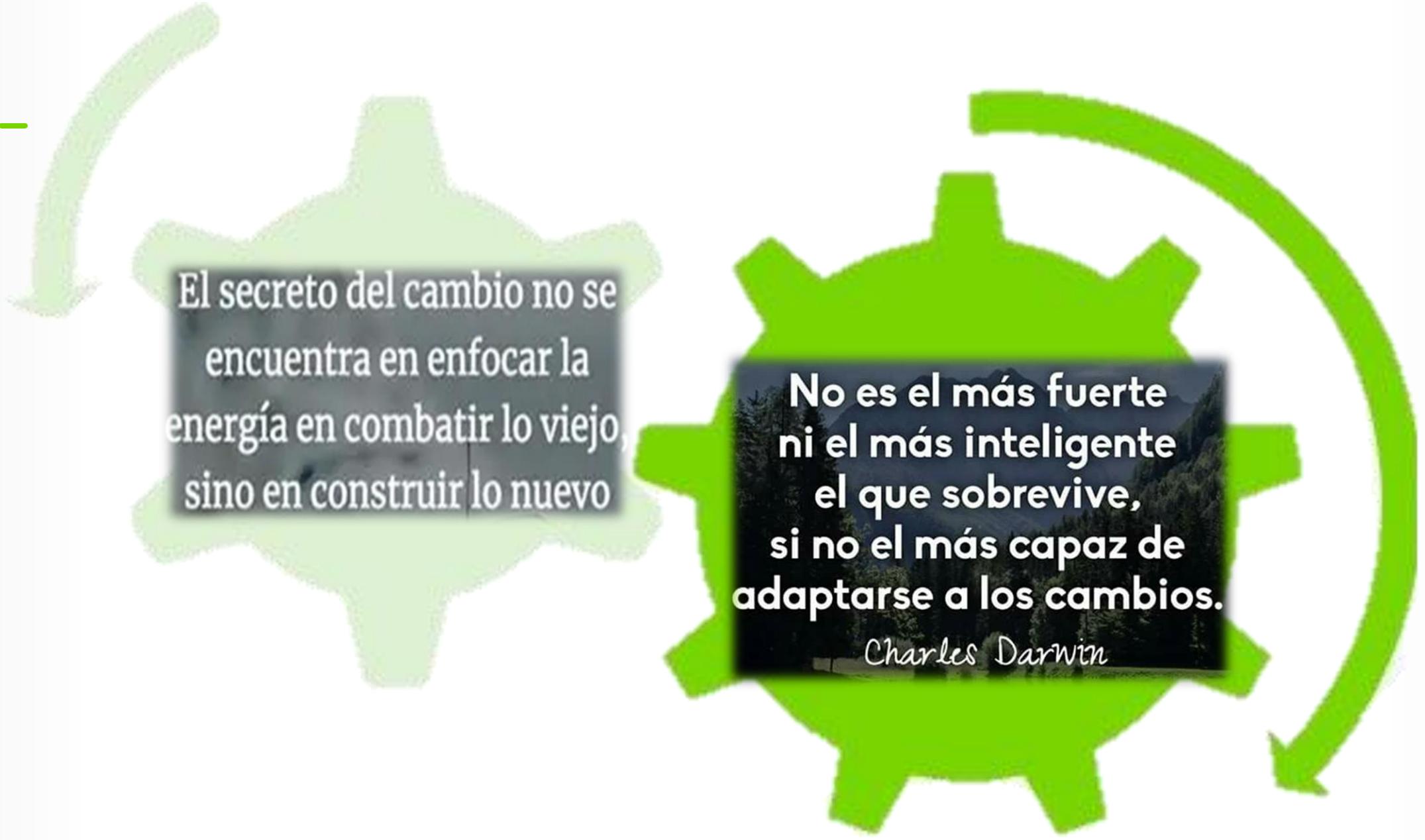


Grupo·epm

CAPACITACIÓN ERP SAP S4/HANA

Módulo CXC (AR)

*Analista Facturación
(Documentos Directos)*



El secreto del cambio no se encuentra en enfocar la energía en combatir lo viejo, sino en construir lo nuevo

**No es el más fuerte
ni el más inteligente
el que sobrevive,
si no el más capaz de
adaptarse a los cambios.**

Charles Darwin

_Objetivo

Generar diversas consultas y ejecutar diferentes reportes en el nuevo ERP SAP S/4HANA, aprovechando su mayor capacidad y flexibilidad para responder a las necesidades de los clientes.

¿Recordemos qué es el ERP?



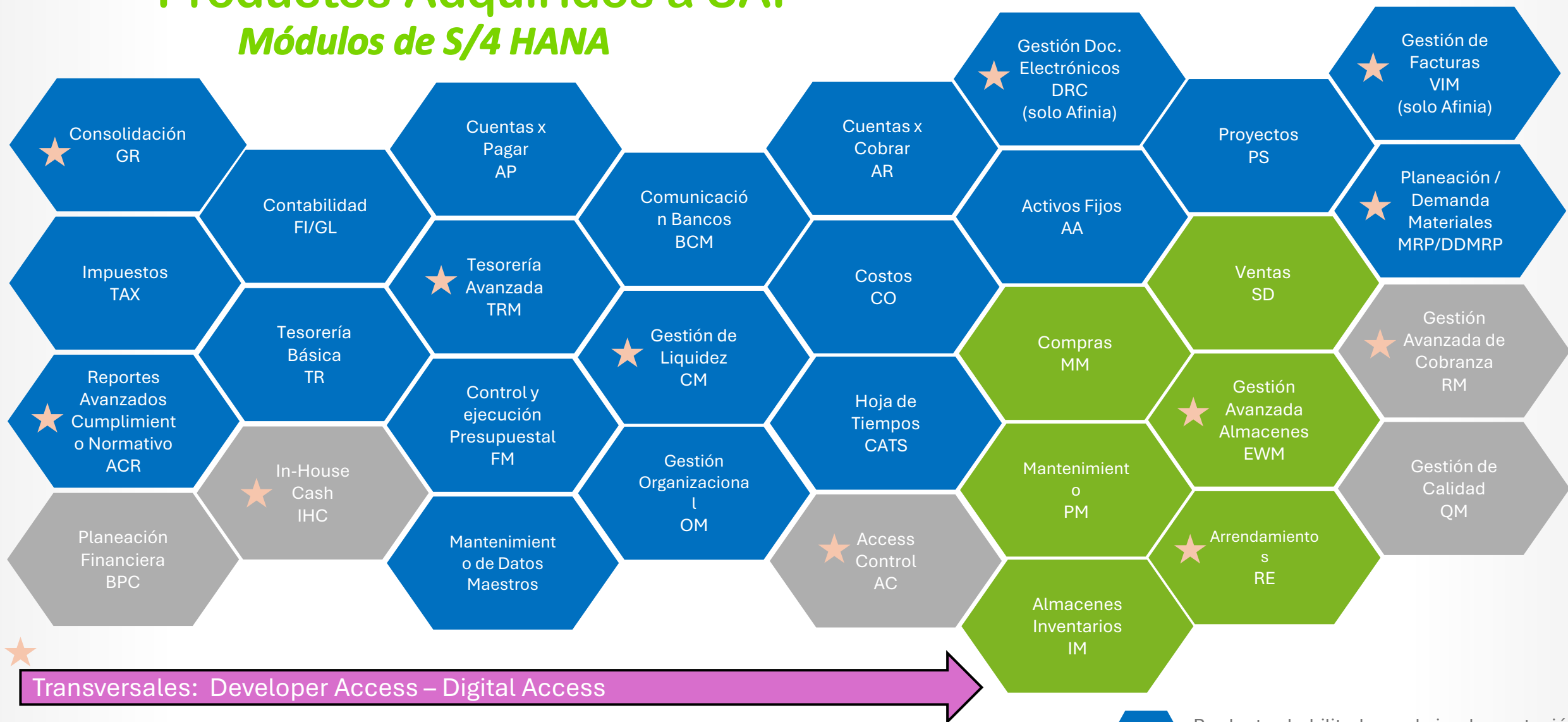
El ERP, por sus siglas en inglés *Enterprise ResourcePlanning* significa **Sistema de Planificación de Recursos Empresariales**.

- Un Sistema ERP es una tecnología orientada a **registrar, homologar y optimizar** gran parte de los procesos empresariales.
- Con el ERP, las organizaciones pueden actuar con **mayor rapidez y tomar decisiones basadas en información confiable y en tiempo real**, impulsando así el fortalecimiento de los procesos financieros, suministro de bienes y servicios y la gestión financiera de los activos.

Productos Adquiridos a SAP

Módulos de S/4 HANA

★ Licenciamiento adicional



Hexágono gris: Productos adquiridos y no habilitados en la implementación

Hexágono púrpura: Productos habilitados en la implementación Clasificación transversales

Hexágono verde: Productos habilitados en la implementación Clasificación Funcional No Financiero

Hexágono azul: Productos habilitados en la implementación Clasificación Funcional Financiero

¿Qué es el Módulo?



- ✓ **Accounts Receivable (AR):** Cuentas por Cobrar. Componente “financiero” que se encarga de gestionar las cuentas por Cobrar de una empresa, es decir, gestión de Facturas, seguimiento de pagos y análisis de saldos de Cartera.

Principales Conceptos AR

1. Sociedad
2. Operación
3. Deudor
4. Clase de Documento
5. Ceco Cartera
6. Referencia
7. Centro de Beneficio (Cebe)
8. Zona de Ventas



Principales Conceptos – CXC (AR)



1. Sociedad

Es la unidad organizativa dentro de una empresa que representa una entidad legal o contable independiente

Código	Nombre Comercial	Código	Nombre Comercial
100	EPM	126	TORREON
101	INV	127	CELAYA
102	AMA	128	LERDO
103	AOR	129	COLIMA
104	AGN	130	TUXTLA
105	AUR	131	Corporación Personal
106	AFINIA	132	PROINGE
107	DEL SUR	133	DECA
108	INNOVA	134	EEGSA
109	CHEC	135	COMEGSA
110	EDEQ	136	TRELEC
111	EMVARIAS	137	CREDIEEGSA
112	CENS	138	AMESA
113	ESSA	139	ENERGICA
114	ADASA	140	IDEAMSA
115	EPM Chile	141	GESA
116	HIDROSUR	142	PROMOBILIARIA SUC
117	ENSA	143	TICSA SUR
118	ENSA Servicios		
119	HET		
120	PDG		
121	PROMOBILIARIA		
122	EPM Capital México		
123	TICSA		
124	AQUASOL Morelia		
125	TAMPICO		

2. Operación

En este campo se indica si voy a realizar una Nota crédito Directa o una Factura financiera

Operación	
G	Nota de Abono
R	Factura

Principales Conceptos – CXC (AR)



3. Deudor (BP)

El deudor BP (Business Partner) se refiere al código de la persona, empresa o Entidad (Es el equivalente al código Oneworld del tercero en JDE).

5. Ceco Cartera

Unidad Organizativa responsable de la gestión de la cartera. Es el equivalente en JDE de la Sucursal Planta.

Centro de Costo	Descripcion
1003110130	DIRECCION DESARROLLO PROYECTO ITUANGO

Nota: El Ceco de Cartera está compuesto por el Centro de Beneficio (100311 - Ituango) + consecutivo asociado a la dependencia.

4. Clase de Documento

Categorización de los documentos contables que se utilizan para registrar transacciones financieras relacionadas con CXC.

CXC (AR)	
Tipo documento SAP	Descripcion
DR	Factura de cliente
DD	Legalizacion Dividendos
DS	Transacciones del STN (Mercado Energetico)
DB	Legalizacion Venta Energia en bolsa
DI	Ajustes y correcciones de Impuestos
DZ	Recaudo Directo
DC	Recaudo Comercial
DX	Anulacion Recaudos
DU	Cruces de Documentos
D7	Castigo Cartera
DG	Nota Credito Directa

Principales Conceptos– Ventas SD



6. Referencia

Se utiliza para almacenar información adicional que puede ser utilizada para identificar o describir una transacción o documento específico

7. Centro Beneficio (Cebe)

Corresponde a una Unidad organizativa que se utiliza para analizar y evaluar la rentabilidad de una empresa. Es el equivalente en JDE al código de Compañía.

8. Zona de Ventas

Corresponde a la codificación Dane del Municipio: Por ejemplo 05001 (Antioquia/Medellín)

ZV	Nombre de distrito
05001	MEDELLÍN
05002	ABEJORRAL
05004	ABRIAQUÍ
05021	ALEJANDRÍA
05030	AMAGA
05031	AMALFI
05034	ANDES
05036	ANGELOPOLIS
05038	ANGOSTURA
05040	ANORÍ
05042	SANTAFÉ DE ANTIOQUIA
05044	ANZA
05045	APARTADÓ

CEBEs Organización de Venta 100 (EPM)	
CEBE	Descripcion CEBE
100311	Ituango
100312	Generacion
100321	Transmision
100331	Distribucion electricidad
100411	Gestion Provision Aguas
100511	Gestion Aguas Residuales
100721	Gas
100901	Servicios Compartidos
100902	Inversiones Patrimoniales
100903	Otros negocios
100904	EAS EPM
100982	Proveeduria
100981	Corporativo

Actividades que se pueden hacer en el módulo

Módulo Cuentas por Cobrar AR

- 1. Gestión de Facturas**
- 2. Gestión de Cuentas por Cobrar**
- 3. Gestión y seguimiento de pagos**
- 4. Análisis de saldos de Cartera**

– Procesos relacionados con el módulo

Procesos Impactados

- Ventas: 4.4 Facturación
- CXC: 4.5 Recaudo y 4.6 Gestión Cartera



¡BREAK!

Practica en el sistema

Ambientación del Rol de Consulta de Ventas

Grupo **epm** Página de inicio ▾ 🔍 ? Z

Reportes de ventas Visualización de datos maestros de interlocutores

Mostrar lista cliente


Visualizar pedido de cliente - VA03

Listar pedidos de cliente

Tratar interlocutor comercial

Visualizar documentos de facturación


Gestión de partidas de acreedores


Visualizar flujo de procesos
Contabilidad de deu...

Gestión de partidas individuales de cliente - Extension


Visualizar saldos de deudor


Reporte de Cartera por Edades
ZFI_0071

Reporte de Documentos de Cobro
Z_DOCU_COBROS

Visualización de datos maestros de interlocutores

Tratar interlocutor comercial

Crear IC a partir de deudor
FLBPD1


Crear IC a partir de acreedor
FLBPC1


Ir a la herramienta...

Practica en el sistema

—

Reportes de Ventas

Reportes de ventas

Visualización de datos maestros de interlocutores

Mostrar lista cliente



Visualizar pedido de cliente - VA03

Listar pedidos de cliente

Tratar interlocutor comercial

Visualizar documentos de facturación



Gestión de partidas de acreedores



Visualizar flujo de procesos

Contabilidad de deu...



Gestión de partidas individuales de cliente - Extension



Visualizar saldos de deudor



Reporte de Cartera por Edades

ZFI_0071

Reporte de Documentos de Cobro

Z_DOCU_COBROS

Ir a la herramienta...

Practica en el sistema

Visualizar BP

Visualización de datos maestros de interlocutores

Tratar interlocutor comercial

Crear IC a partir de deudor
FLBPD1



Crear IC a partir de acreedor
FLBPC1



Ir a la herramienta...

Material de consulta

- Si quieres conocer más sobre Saphiro escríbenos al buzón proyectosaphiro@epm.com.co o ingresa al micrositio [Aquí](#)



En este **Micrositio** podrás encontrar los boletines, los documentos de Preguntas frecuentes y el Glosario de términos para que te vayas familiarizando con Saphiro.